

Condons, usar i tirar

—**¿**Profilàctics, preservatius o condons?

—Jo vaig començar anomenant-los profilàctics, però era massa llarg i, a fi de comptes, si dius condó tothom t'entén. Tot el que envolta aquest tema sembla que és tabú i l'exemple més clar el tenim en l'acte de la compra. Els condons es compren a la farmàcia, com moltes altres coses. Si una persona compra qualsevol medicament, pregunta quan se l'ha de prendre, quantes vegades al dia... Si es compra un condó, tot just es demana, es paga i se surt corrents. Ningu pensa a preguntar com s'usa o cap altra cosa.

Els que hi treballem intentem orientar-nos objectivament: el condó és un producte d'higiene que té un efecte de barrera respecte al virus de la Sida i molts d'altres com l'hepatitis A i la B, la sífilis, la gonorrea, l'herpes...

—Parles de la Sida. ¿És eficaç el condó per prevenir-ne el contagi?

—L'aparició de la Sida ha provocat un cert temor envers l'acte amorós i això s'ha estès fins a les administracions. ¿Els resultats? Tothom recomana els condons com a efecte barrera per evitar la transmissió via sexual del virus. D'altra banda, l'ús ha augmentat un 15 per cent entre la població en general. En els sectors en què les pràctiques de risc són habituals, la resposta ha estat diversa. Entre les prostitutes, el 0,5 per cent no pren cap mida, i ara els és molt més senzill imposar les condicions d'higiene. El nivell més alt de

Vint empreses són les responsables de la seguretat amorosa. El condó és el motor d'una indústria que proveeix amb trenta milions d'unitats els seus consumidors. EL TEMPS ha parlat amb Josep Torres, químic expert en els tests de qualitat a què se sotmet els condons.

Òscar Montferrer

passotisme s'ha detectat entre els drogaaddictes, amb un 23 per cent.

—¿Com s'avalua la seguretat del condó?

—Amb proves específiques. Es mira, fent servir un sistema de conducció elèctrica, la porositat i els forats que hi pugui haver. Aquesta prova s'anomena d'impermeabilitat. Les altres estan relacionades amb la resistència del làtex, que és la matèria que es fa servir per fabricar-los. La que anomenem de resistència mecànica consisteix a estirar el condó fins que es trenca. Segons la força que s'hagi de fer, és apte o no ho és. L'altre és l'anome-



Segons Torres, la por a la Sida ha provocat un augment d'un 15 per cent en l'ús dels condons.

El condó, comparat

L'any passat, 450 milions de persones van adquirir arreu del món set mil milions de condons. Si reduïm aquesta enorme xifra a uns paràmetres més familiars, sabrem que 30 milions es van vendre als Països Catalans. D'aquest fet, vint empreses en són les responsables. La seva repartició és irregular: n'hi ha una a València i una a les Illes, mentre que la resta, divuit, estan al Principat.

En el món del condó, també hi ha empreses especialitzades. Que en siguin fabricants, n'hi ha només vuit. Unes altres cinc són importadores i nou més, distribuïdores. Si se sumen, n'hi ha més de vint, però és que algunes fan dues feines.

L'èxit del condó com a part de l'utilatge domèstic és clar si analitzem l'increment de consum que es va produir des del desembre del 86 fins al del 87: a Catalunya i les Illes, un veritable rècord, el consum augmenta en un 39%. Al País Valencià, un 14%. Tot això produí vendes per valor de mil dos-cents cinquanta milions de pessetes. Per als analistes minuciosos, l'increment que es registrà a l'estat espanyol fou del 26% i la producció del 87, 85 milions d'unitats. □

nada de volum d'explosió. El condó s'infla fins que rebenta. És vàlid segons l'aire que s'hi ha ficat abans de l'explosió. Per anar bé, n'hi ha d'entrar 15 litres. La prova que ha afegit la norma RQTS, que és la més estricta a l'hora de mesurar l'aptitud d'un condó, és dinàmica i consisteix a sotmetre'l a contínues ones de xoc, buscant la fatiga del material.

Per cert, la RQTS és l'única norma que s'ha preocupat de mesurar per a l'ús la sensibilitat del producte.

—¿Qui s'encarrega de testar el producte?

—Segons la norma UNE, que és la que cobreix l'estat espanyol, cada empresa ha de tenir un tècnic responsa-

LA ESENCIA Y PRESENCIA DE LA VIÑA, VERMETA



ble acceptat per l'administració adient. També cal que hi hagi l'instrumental necessari i un llibre de registre on es reflecteixin els resultats de les diferents proves que s'hi fan.

—¿El test s'aplica a tots els condons?

—No. De tota una remesa, que ha de ser com a màxim de 150.000 unitats, se n'agafa una quantitat, bastant alta, i es fan les proves. El material que s'agafa, queda destruït. L'única manera de tenir una certesa absoluta és testar-los tots, però suposaria no vendre'n ni un.

—¿Hi ha un «mercat comú» del condó?

—Encara no. Però hi treballem. Cada país té la seva pròpia normativa. Per exemple, a França tenen el mateix marge d'error que aquí, que és del

La por a la Sida fa augmentar les mesures de control

Ll'arribada de la Sida ha posat de moda un objecte del qual fins ara es negava l'existència: el condó, altrament anomenat profilàctic o preservatiu.

La resposta social s'ha d'avaluar segons el rang de qui la dona. El consumidor, que potser abans no ho era, s'ha abocat a les farmàcies.

Com l'IPC, el consum de condons s'ha disparat.

El govern ha fet el que s'acostuma a fer en aquests casos: una campanya publicitària que espanta més que no alerta i que no ha estat massa ben dirigida, segons diuen els experts. Els que més negre ho passen són els fabricants. Davant les primeres alarmes, i, per si de cas, augmentaren el gruix del làtex. Però, el bon camí no pren aquesta drecera i ara es veu que l'únic que cal augmentar és el control de qualitat. Per fer-ho, l'única solució és testar més condons i això significa destrossar-ne més. Pocs són els que goosen avaluar el seu producte segons la norma RQTS, la més rígida, perquè això suposaria la pèrdua del 16% de la producció. Els que consideren aquesta xifra excessiva, se sotmeten a la norma UNE, amb la qual només perden el 8% i que els permet estar dins la legalitat vigent. □

La indústria del profilàctic

Balears:

— Intersan (Distribuidora).

Catalunya:

— Comercial Ceres (Distribuidora-Importadora).

— Distrex Ibèrica (Fabricant).

— Fleming Comercial (Importadora).

— Hispaico (Distribuidora).

— Distribucions Iberfarma (Importadora).

— Intercomsa Cosmètics (Distribuidora).

— Intersan (Distribuidora).

— Laboratoris Goupil Ibèrica (Fabricant).

— José Mestre (Fabricant).

— Orto-2000 (Importador).

— Ortopèdia Mogar (Importador-Fabricant).

— Comercial Ort-Farma (Distribuidora).

— Laboratorios Inkey (Fabricant).

— BDF Tesa (Fabricant).

— Laboratorios Unitex (Distribuidora).

— Acofarma (Distribuidora).

— Alberto Fernández (Fabricant).

València:

— Ortoval (Distribuidora).

El preu d'un condó:

1985: 47 pessetes.

1986: 52 pessetes.

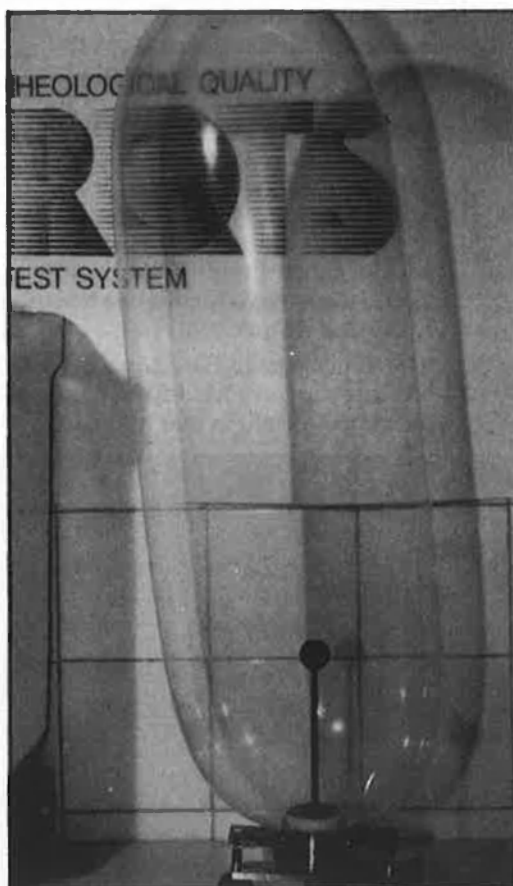
1987: 58 pessetes.

1988: 60 pessetes.

Vendes de l'any 1987

	Vendes/ptes.	Unitats venudes
Barcelona-capital	386.000.000	6.625.000
Catalunya-Balears	567.000.000	10.250.000
País Valencià	697.000.000	12.333.000

Unitats venudes a l'estat espanyol l'any 1987: 77.300.000 unitats.



Condó sotmès a la prova de volum d'explosió.

0,4%. Els anglesos i els danesos, que foren els primers a regular aquests productes, accepten el 0,5%, però ara estan modificant-ho. On està pitjor és a Itàlia. Allò és un caos. El factor eclesiàstic fa que es confongui higiene i moralitat, i no se n'acaben de sortir.

—El condó és segur. ¿És indestruïble?

—Home, si ets el Superman... També passa que als cinc minuts de contacte amb substàncies com ara les vaselines, els nivells de qualitat garantits desapareixen.

—¿La lubricació també pot afectar el producte?

—No, això s'ha comprovat. El lubricant és oli de silicona i la seva inocuitat ja ha quedat demostrada.

—¿El condó, com a producte de consum públic, està sotmès a una normativa com qualsevol altre producte?

—Evidentment. Abans et parlava de la norma UNE. Aquesta situació reglamentada s'estén a l'envasat. Per exemple, una caixa ha de portar la data de

caducitat, les instrumentacions d'ús, si està lubricat o no, si el condó té depòsit o no, qui l'ha fabricat i a quina norma de control s'acull. Si aquestes dades s'especifiquen, són de compliment obligatori. Si no, es cau en la il·legalitat.

—¿El condó té estacionalitat de vendes?

—Com qualsevol altre producte. A l'estiu vénen quaranta milions de turistes i la venda augmenta.