

→ ta d'estiu –el cultiu de la qual es concentra a la Ribera i la Vall d'Albaida–, en aquest cas, va jugar-hi a favor. Ara bé, el problema s'ha plantejat aquest any. No ha estat fins que la campanya arribava al final que el Ministeri d'Agricultura ha aprovat les ajudes per a aquest sector. Amb quasi el 90% de la collita ja arrebegada, els llauradors valencians ho tindran força complicat per acollir-se a les subvencions. “Les mesures aprovades –es plany Ramon Mampel, secretari general de la Unió de Llauradors i Ramaders– beneficia els productors d'Aragó i Catalunya, que encara tenen la fruita per collir, però bandeja els productors valencians”.

Guerra freda, producte a les cambres refrigeradores

Les dades de la Cambra de Comerç de Barcelona posen en evidència el descens en les exportacions catalanes cap a Rússia. L'any 2012 es van destinar productes al mercat rus per un valor rècord: 786 milions d'euros, una xifra que es va reduir un any després fins als 581 milions. El 2014, ja amb el veto rus vigent, les exportacions van minvar fins als 420 milions d'euros, una xifra que està una mica per sobre de la registrada el 2007. “El debilitament del ruble hi ha influït decididament, però les limitacions a les importacions també”, expliquen.

On ho saben molt bé és a les Terres de Ponent, on de ja fa setmanes es treballa de valent per enllestir la campanya de la fruita de 2015. L'any passat l'anunci del tancament de fronteres els va arribar en el punt

àlgid de l'exercici, amb els arbres a vessar de fruita i les plantes processadores treballant a ple rendiment. És a les comarques de Lleida on es concentra la major part de la producció agrícola catalana i és, per tant, també ací, on més consciència es té del problema.

A Fruites de Ponent, el veto rus els va agafar, l'any passat, de sorpresa. En aquesta comercialitzadora, creada l'any 1992 de resultes de la unió de quatre cooperatives, preveuen moure aquesta campanya entre 56 i 60 milions de quilos de fruita. Al vol-

RAMON MAMPEL

«NO ÉS NOMÉS UN PROBLEMA DEL QUE DEIXEM D'EXPORTAR. ÉS QUE EL MERCAT ESTÀ INUNDAT DE PRODUCTES I EL PREU VA A LA BAIXA»

tant d'un 80% es destina al mercat internacional. Fins l'any passat, al voltant d'un 25% es destinava al mercat internacional. Fruites de Ponent solia exportar a Rússia uns 200.000 quilos de fruita diaris, cosa que suposava prop del 20% del total de les vendes exteriors d'aquesta cooperativa.

L'any passat, com a la resta de comercialitzadores, el conflicte diplomàtic i co-

mercial els va afectar. Enguany han optat per “potenciar la nostra presència en mercats europeus on ja teníem presència, com ara el francès i l'alemany”. Alhora, expliquen, “treballem per obrir mercat a l'Amèrica central i del sud i al sud-est asiàtic”. Malàisia, Dubai, Brasil o Colòmbia són algunes de les destinacions on Fruites de Ponent tracta d'obrir-se camí.

Al País Valencià, la cooperativa de segon grau Anecoop no ha restat immune a les decisions de Putin. Aquesta entitat, líder espanyola en la comercialització de fruites i hortalisses i primera exportadora de cítrics del món, ha declinat fer declaracions a aquest setmanari. El març passat, diversos mitjans van publicar que Anecoop es plantejava molt seriosament l'opció de tancar Agrikoop, la filial que va obrir el passat 2010 a Rússia. Anecoop calcula que l'any passat va deixar d'exportar 2.500 tones de producte a causa de les sancions del Kremlin.

Per la seua banda, els petits agricultors critiquen que la gran distribució ha aprofitat el veto rus per “pressionar el mercat a la baixa”, segons denuncia Xavier Gorgues, responsable del sector de la fruita de la Unió de Pagesos. “Les mesures de Rússia només van ser la cirereta del pastís” d'una campanya de per si dolenta. El mes passat, el seu sindicat va reclamar a la Comissió Europea que activara les mesures previstes per l'Organització Comuna de Mercats de fruites i hortalisses en situacions greus de perturbació de mercat. Com la Unió de Llauradors al País Valencià reclama que es facin efectives iniciatives com ara suspendre la importació de fruites procedents de països tercers, ja que la competència amb aquests, unida amb la desaparició del mercat rus, està pressionant els preus a la baixa. “No és un problema només del que nosaltres deixem d'exportar a Rússia –lamentam Ramon Mampel, d'Unió de Llauradors–. El mercat està inundat amb els productes europeus d'altres països i també de tercers països que tenen una normativa molt més laxa que no nosaltres. El resultat són preus a la baixa i pitjors resultats per als petits agricultors. És insostenible”. “Les mesures ordinàries de les organitzacions de productores, com ara les retirades del mercat, la verema en verd o no collir, són mesures insuficients”, adverteix Gorgues. I hi afegeix: “Aquest és un problema que han provocat els polítics. També l'han de solucionar ells”.



EFE